

[https://dr-](https://dr-smile.it/campaign/allineatoridentali/?utm_source=google&utm_medium=cpc&utm_campaign=13662342474&utm_content=125560575073&utm_term=apparecchio%20invisibile&gclid=EA1aIQobChMIwYi_k8rY8wIVB-3tCh3mZQcnEAAYASAAEgKEtvD_BwE)

[smile.it/campaign/allineatoridentali/?utm_source=google&utm_medium=cpc&utm_campaign=13662342474&utm_content=125560575073&utm_term=apparecchio%20invisibile&gclid=EA1aIQobChMIwYi_k8rY8wIVB-3tCh3mZQcnEAAYASAAEgKEtvD_BwE](https://dr-smile.it/campaign/allineatoridentali/?utm_source=google&utm_medium=cpc&utm_campaign=13662342474&utm_content=125560575073&utm_term=apparecchio%20invisibile&gclid=EA1aIQobChMIwYi_k8rY8wIVB-3tCh3mZQcnEAAYASAAEgKEtvD_BwE)

Partnership Esclusiva – Descrizione e Dettagli:

- Chi siamo:

DrSmile, parte del Gruppo Straumann, è azienda leader del mercato tedesco nel settore dell'ortodonzia estetica con allineatori trasparenti. Con i nostri studi dentistici e i nostri partner esclusivi, siamo già presenti con oltre 200 sedi in Germania, Austria, Spagna, Francia, Svizzera, Inghilterra e Italia. A fronte delle sempre più numerose richieste da parte dei clienti italiani, stiamo ora introducendo i nostri allineatori anche in Italia e siamo alla ricerca di partner esclusivi e competenti nelle principali città. Per ulteriori informazioni sulla partnership esclusiva con DrSmile, si prega di cliccare [qui](#).

- Descrizione della partnership:

DrSmile pubblica il trattamento ortodontico con allineatori trasparenti e acquisisce nuovi pazienti con campagne marketing. I suddetti pazienti prenotano online un appuntamento gratuito e si recano presso il Dentista partner per una scansione intraorale negli orari messi a disposizione dal Dentista a DrSmile (20-40 ore settimanali, accordabili e distribuibili a discrezione del Dentista). A tal fine, DrSmile dà in dotazione al Dentista uno scanner intraorale 3Shape e tre iPad (uno per la visualizzazione del calendario degli appuntamenti e due per l'anamnesi dei pazienti di DrSmile). Il Dentista e il suo staff vengono istruiti da DrSmile all'uso dello scanner, dell'hardware e dei software mediante un onboarding. Il Dentista o un suo collaboratore esegue la scansione intraorale del paziente e invia digitalmente la documentazione ai laboratori di DrSmile in cui avviene l'elaborazione del piano di trattamento. Il Dentista è esonerato da qualsiasi responsabilità medica relativa al piano di trattamento e all'esito dello stesso.

- Offerta di DrSmile:

- DrSmile mette a disposizione uno scanner intraorale 3Shape del valore di €30.000 (da potersi utilizzare anche per gli altri pazienti del Dentista) e 3 iPads a costo zero per il Dentista;
- DrSmile paga per una sofisticata campagna marketing che attrae nuovi pazienti per lo studio dentistico a costo zero per il Dentista;
- DrSmile attrezza, se necessario, il locale utilizzato con poltrona ortodontica e arredamento moderno a costo zero per il Dentista;
- DrSmile retribuisce il Dentista per il locale utilizzato, il personale medico e i servizi prestati secondo la seguente struttura di costi:
 - €500 al mese come copertura dei costi fissi per la stanza (contributo forfettario)
 - €70 per scansione intraorale eseguita (senza limiti di numero)
 - €80 per applicazione attachment (per appuntamento)
 - €80 per rimozione attachment (per appuntamento)
 - €80 per IPR / stripping (per appuntamento)
 - €49 per visite di controllo

DrSmile - Urban Technology GmbH